

Prompting like a Pro

KI im Verkauf erfolgreich einsetzen

Dieser TaschenGuide von Peter Huber ist eine leicht verständliche und praxisorientierte Einführung in die effiziente Nutzung von ChatGPT, CompanyGPT, Gemini, Copilot & Co. Es ist ganz auf den Arbeitsalltag und die Sprache von Vertrieb und Verkauf ausgerichtet. Neben einer Einführung in das Thema Künstliche Intelligenz präsentiert das Buch zahlreiche Einsatzbereiche, die direkt aus dem Arbeitsalltag von Verkäufer:innen stammen. Diese Fallbeispiele enthalten nicht nur über 30 Prompt-Beispiele, die beliebig angepasst werden können, sondern auch spannendes Hintergrundwissen aus Verkauf, Management und Hirnforschung. Mit diesem Wissen ist es möglich, schnell und einfach in die Welt der künstlichen Intelligenz einzutauchen.

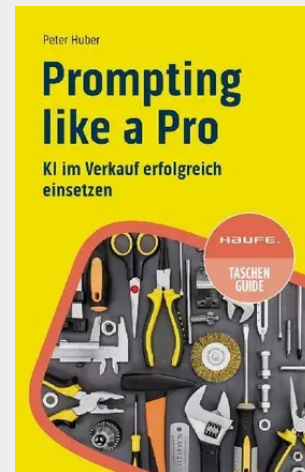
Inhalte:

- KI richtig befragen: das Einmaleins des Promptens
- Definition und Unterscheidung KI-ChatBot und Prompt
- Prompt-Beispiele für mehr Erfolg und weniger Stress im Verkaufsalltag
- Wirkungsvolle Kommunikation: eMails, Social-Media-Beiträge, Verhandeln in schwierigen Situationen
- Neue Perspektive im Vertrieb: erfolgreich im Verdrängungswettbewerb, Einwandsvorbereitung, Angebotspräsentation, Cross-Selling-Strategien

Dieser TaschenGuide von Peter Huber ist eine leicht verständliche und praxisorientierte Einführung in die effiziente Nutzung von ChatGPT, CompanyGPT, Gemini, Copilot & Co. Es ist ganz auf den Arbeitsalltag und die Sprache von Vertrieb und Verkauf ausgerichtet. Neben einer Einführung in das Thema Künstliche Intelligenz präsentiert das Buch zahlreiche Einsatzbereiche, die direkt aus dem Arbeitsalltag von Verkäufer:innen stammen. Diese Fallbeispiele enthalten nicht nur über 30 Prompt-Beispiele, die beliebig angepasst werden können, sondern auch spannendes Hintergrundwissen aus Verkauf, Management und Hirnforschung. Mit diesem Wissen ist es möglich, schnell und einfach in die Welt der künstlichen Intelligenz einzutauchen.

Inhalte:

- KI richtig befragen: das Einmaleins des Promptens
- Definition und Unterscheidung KI-ChatBot und Prompt
- Prompt-Beispiele für mehr Erfolg und weniger Stress im Verkaufsalltag
- Wirkungsvolle Kommunikation: eMails, Social-Media-Beiträge, Verhandeln in schwierigen Situationen
- Neue Perspektive im Vertrieb: erfolgreich im Verdrängungswettbewerb, Einwandsvorbereitung, Angebotspräsentation, Cross-Selling-Strategien



14,99 €

14,01 € (zzgl. MwSt.)

sofort versandfertig, Lieferzeit: 1-3 Werktage

Artikelnummer: 9783648181577

Medium: Buch

ISBN: 978-3-648-18157-7

Verlag: Haufe

Erscheinungstermin: 21.08.2024

Sprache(n): Deutsch

Auflage: 1. Auflage 2024

Serie: Haufe TaschenGuide

Produktform: Kartoniert

Gewicht: 96 g

Seiten: 128

Format (B x H): 102 x 162 mm

