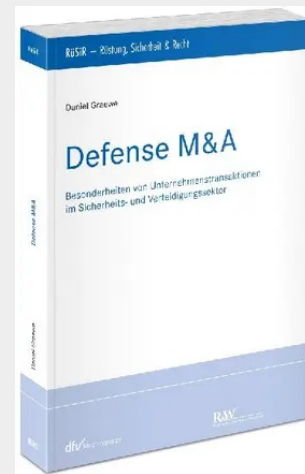


Defense M&A

Besonderheiten von Unternehmenstransaktionen im Sicherheits- und Verteidigungssektor

Unternehmenstransaktionen (M&A) im Sicherheits- und Verteidigungssektor folgen eigenen Regeln. Investitions- und Exportkontrolle, Kriegswaffenrecht, Geheimschutz, Sanktionen, Cybersicherheit, Vergabe- und öffentliches Preisrecht prägen nicht nur die rechtliche Prüfung, sie entscheiden über Transaktionsstruktur, Zeitplan, Kaufpreis, Vollzug und Integration. Dieses Buch zeigt, wie wirtschaftliche Logik und rechtliche Anforderungen von Beginn an zusammengeführt werden. Es begleitet den Leser durch sämtliche Phasen der Transaktion: von Strategie, Marktsondierung und regulatorischer Vorprüfung über Due Diligence, Bewertung, Finanzierung und Kaufvertragsgestaltung bis zum Vollzug und der Integration. Behandelt werden klassische Rüstungsunternehmen ebenso wie Defense-Tech- und Dual-Use-Unternehmen, Ausgliederungen, Minderheitsbeteiligungen, Gemeinschaftsunternehmen, Transaktionen mit Finanzinvestoren und Unternehmenskäufe in der Krise. Hierbei wird stets das Augenmerk auf die Besonderheiten von Defense M&A gelegt. Aktuelle Fallbeispiele und zahlreiche Musterdokumente, von der Due Diligence Anforderungsliste bis zum Interviewleitfaden für das Management machen das Werk zu einem praxisnahen Arbeitsmittel für Unternehmer, Geschäftsleiter, Berater, Investoren, Gründer und staatliche Stellen.

Unternehmenstransaktionen (M&A) im Sicherheits- und Verteidigungssektor folgen eigenen Regeln. Investitions- und Exportkontrolle, Kriegswaffenrecht, Geheimschutz, Sanktionen, Cybersicherheit, Vergabe- und öffentliches Preisrecht prägen nicht nur die rechtliche Prüfung, sie entscheiden über Transaktionsstruktur, Zeitplan, Kaufpreis, Vollzug und Integration. Dieses Buch zeigt, wie wirtschaftliche Logik und rechtliche Anforderungen von Beginn an zusammengeführt werden. Es begleitet den Leser durch sämtliche Phasen der Transaktion: von Strategie, Marktsondierung und regulatorischer Vorprüfung über Due Diligence, Bewertung, Finanzierung und Kaufvertragsgestaltung bis zum Vollzug und der Integration. Behandelt werden klassische Rüstungsunternehmen ebenso wie Defense-Tech- und Dual-Use-Unternehmen, Ausgliederungen, Minderheitsbeteiligungen, Gemeinschaftsunternehmen, Transaktionen mit Finanzinvestoren und Unternehmenskäufe in der Krise. Hierbei wird stets das Augenmerk auf die Besonderheiten von Defense M&A gelegt. Aktuelle Fallbeispiele und zahlreiche Musterdokumente, von der Due Diligence Anforderungsliste bis zum Interviewleitfaden für das Management machen das Werk zu einem praxisnahen Arbeitsmittel für Unternehmer, Geschäftsleiter, Berater, Investoren, Gründer und staatliche Stellen.



89,00 €
89,00 € (zzgl. MwSt.)

vorbestellbar, Erscheinungstermin ca. Dezember 2026

Artikelnummer: 9783800520893

Medium: Buch

ISBN: 978-3-8005-2089-3

Verlag: Fachm. Recht u. Wirtschaft

Erscheinungstermin: 01.12.2026

Sprache(n): Deutsch

Auflage: 1. Auflage 2026

Serie: RüSiR - Rüstung, Sicherheit & Recht

Produktform: Kartoniert

Seiten: 230

Format (B x H): 148 x 210 mm

