

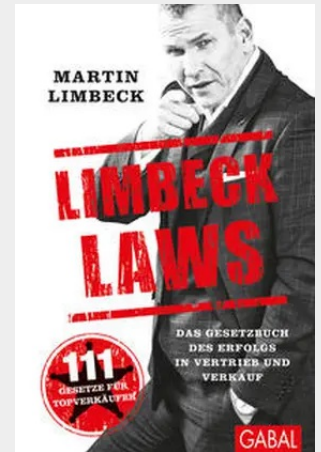
Limbeck Laws

Das Gesetzbuch des Erfolgs in Vertrieb und Verkauf

In bringt Bestsellerautor Martin Limbeck sie glasklar auf den Punkt – die 111 wirksamsten Stellschrauben für den Vertriebserfolg. Der profilierte Verkaufsexperte verkörpert wie kein Zweiter die Denke, die Verkäufer zu Spitzenverkäufern macht. Seine Laws sind zugleich die Essenz seiner persönlichen Prinzipien: klare Werte, absolute Ehrlichkeit, faire Deals und nachhaltige Beziehungen sind seine Erfolgsgeheimnisse im Verkauf. Das Buch ist ein Garant für ein effizientes und gezieltes Tuning jedes Verkäufers.

- **Ein rasantes Lesevergnügen für alle Verkäufer**
- **Pointiert aufbereitetes Know-how: kompromisslos praxisrelevant**

In Limbeck Laws bringt Bestsellerautor Martin Limbeck sie glasklar auf den Punkt – die 111 wirksamsten Stellschrauben für den Vertriebserfolg. Der profilierte Verkaufsexperte verkörpert wie kein Zweiter die Denke, die Verkäufer zu Spitzenverkäufern macht. Seine Laws sind zugleich die Essenz seiner persönlichen Prinzipien: klare Werte, absolute Ehrlichkeit, faire Deals und nachhaltige Beziehungen sind seine Erfolgsgeheimnisse im Verkauf. Das Buch ist ein Garant für ein effizientes und gezieltes Tuning jedes Verkäufers. Ein rasantes Lesevergnügen für alle Verkäufer Pointiert aufbereitetes Know-how: kompromisslos praxisrelevant



22,90 €

21,40 € (zzgl. MwSt.)

Lieferfrist: bis zu 10 Tage

Artikelnummer: 9783869367217

Medium: Buch

ISBN: 978-3-86936-721-7

Verlag: GABAL

Erscheinungstermin: 19.09.2016

Sprache(n): Deutsch

Auflage: 2. Auflage 2016

Serie: Dein Business

Produktform: Gebunden

Gewicht: 615 g

Seiten: 264

Format (B x H): 156 x 230 mm

