

Das neue Magazin Sales Excellence ist Teil einer neuen reichweitenstarken Plattform für Vertriebsexperten. Dazu zählen neben dem Magazin digitale Informationen auf dem Wissensportal Springer Professional sowie umfangreiche Social Media Aktivitäten. Sales Excellence widmet sich lösungs- und anwendungsorientierten Konzepten, beleuchtet Entwicklungen und bietet Informationen zu Chancen und Herausforderungen im Vertrieb der Gegenwart und Zukunft. Die Themen und Trends werden kompetent von renommierten Autoren aus Wissenschaft, Beratung und Vertriebspraxis aufbereitet. Die Abonnenten erhalten das Magazin in gedruckter Form und als digital aufbereitetes E-Magazin. Zielgruppe sind Top-Entscheider sowie ausgewiesene Experten in Vertrieb und Marketing. Dazu zählen Geschäftsführer, Vertriebs- und Marketingleiter sowie Handelsvertreter auf der Großhandelsstufe und Großhändler.



215,10 €

201,03 € (zzgl. MwSt.)

Institutionen - Online

Lieferfrist: bis zu 10 Tage

Artikelnummer: 9772522597009

Medium: Zeitschrift

ISBN: 977-252259700-9

Verlag: Springer

Erscheinungsweise: monatlich

Sprache(n): Deutsch

Produktform: Other printed item

