Verlag Dr. Otto Schmidt KG

Legal Project Management (Bundle: Buch + PDF)



32,40 €
30,28 € (zzgl. MwSt.)
Legal Project Management (Bundle: Buch + PDF)

sofort versandfertig, Lieferfrist: 1-3 Werktage

Artikelnummer: P2404161891
Medium: Bundle
ISBN: 978-3-947711-76-5
Verlag: Verlag Dr. Otto Schmidt KG
Sprache(n): Deutsch
Seiten: 96
Format (B x H): 170 x 240 mm

Die Rahmenbedingungen für die anwaltliche Beratung verändern sich seit Jahren massiv. Mandate werden komplexer, schneller und anspruchsvoller. Mandanten erwarten mehr Service, mehr Transparenz zu Arbeitsprozessen und Kosten, mehr Verständlichkeit. Innerhalb der Kanzleien bzw. Unternehmen wird der Ruf nach Effizienz, Budgettreue und Planbarkeit immer lauter.

Ihr Einstieg in die Rechtsberatung der Zukunft

Allein mit juristischer Expertise ist es längst nicht mehr getan. Erfolgreiche Rechtsberatung braucht eingespielte Teams, effiziente und sichere Prozesse, intelligente Logistik sowie leistungsfähige Legal Tech-Lösungen – kurz Legal Project Management (LPM). Auch wenn diese Erkenntnis bei den meisten Kanzleien und Rechtsabteilungen bereits angekommen ist, besteht noch viel Klärungsbedarf rund um die Konzeption, Verankerung und Umsetzung eines LPM-Programms.

Das Buch „Legal Project Management - Vom Mandat zum erfolgreichen Projekt“ unterstützt Sie beim Einstieg in die Rechtsberatung der Zukunft. Es zeigt Ihnen, wie LPM dabei helfen kann, Ihre Performance bei der Beratung juristischer Projekte zu steigern. Sie erfahren, wie Sie die Elemente, Tools und Techniken des Legal Project Management Schritt für Schritt in Ihre Beratungs- und Arbeitswelt aufnehmen, adaptieren und weiterentwickeln. Und so Ihre Mandate effizient, transparent und zielgerichtet zum Erfolg führen.

„Das Buch nähert sich dem Thema LPM auf erfrischende und äußerst pragmatische Art und Weise. Thomas Mühl lässt seine langjährige Erfahrung als M&A Anwalt und Vordenker für effiziente Abläufe in dieses Werk einfließen. Einem kurzen Teil zu den Rahmenbedingungen von LPM folgen Ratschläge aus der Praxis insbesondere zu Kommunikation, Teamwork, Standards und Wertschätzung. Alles Themen, die in Law Firms zunehmend an Bedeutung gewinnen und eigentlich „no brainer“ sein sollten. Thomas Mühl beschreibt es im zweiten Kapitel kurz und knapp mit: „The One-Man Show is over“. Absolut lesenswert!!“
Hartmut Papenthin, COO CMS Hasche Sigle

Aus dem Inhalt:

- The One-Man-Show is over
- Timing ist alles! Und immer zwei Schritte voraus
- Budget ermitteln und Ressourcen planen
- Kommunikation ist das halbe Leben
- Risiken identifizieren, bewerten und steuern
- Arbeitsteilung als Erfolgsfaktor

Ihre Vorteile:

- Schneller Einstieg: Kurze Sequenzen, das Wichtigste auf den Punkt
- Anschaulich: Infoboxen, Beispiele, Schaubilder, Grafiken

Kundenservice Verlag Dr. Otto Schmidt KG
Neumannstraße 10, 40235 Düsseldorf | kundenservice@otto-schmidt.de | 0221-93738-997 (Inland)